

明治安田生命は、 アフターフォローで保険を変えます。



私たち明治安田生命は、生命保険の真の価値とは、保障の内容はもちろんですが、ご契約後の継続的なサービスの積み重ね、積極的な対面での「アフターフォロー」によって生まれるものと考えます。

また、生命保険は、一般的に30年、40年と続く長期にわたるご契約です。これからの暮らしや社会環境の変化を考え、保障の見直しを前提として保険にご加入いただくには、必要に応じて保障内容を見直しやすい更新型の保険が合っていると、私たちは考えています。

こうした想いをカタチにした新商品「ベストスタイル」は、大変ご好評をいただき、6月の発売以降20万件を超えるご契約をいただいております。

「ベストスタイル」は、営業職員がご加入時にオーダーメイドで設計し、ご契約終了まで、対面によるアフターフォローを通じて、いつも「あなたの今」にあわせた最新の保障をご提供いたします。

また、6月から「Jリーグ」のオフィシャルパートナーとして、全国各地で小学生向けサッカー教室を開催するとともに、9月から全国の自治体と連携して「地域を見守る」社会貢献活動を展開する等の取組みを行なってまいりました。こうした取組みを通じて、地域社会や子どもの健全育成に貢献させていただくとともに、地域のお客さまとの付き合いをより深めていきたいと考えています。

平成26年度上半期も、お客さまからのご支援・ご愛顧を賜り、高い健全性と収益性を維持・確保いたします。今後とも、より多くのお客さまに「明治安田生命といえばアフターフォロー」と実感していただけるよう努力してまいります。引き続き、安心して末永くご愛顧を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

社長 根岸 秋男

新商品について

**「ベストスタイル」好評！
20万件を超えるご契約*をいただいております。**

今必要な保障を自由に組み合わせられることと、毎年保障見直しができることをご支持いただいております。

※2014年9月末

▶詳しくは
P.3

社会貢献活動について

**明治安田生命と「Jリーグ」の
「ちょっといい関係」をご存知ですか？**

地域に根ざしたスポーツを通じ、地域社会や子どもの健全育成に貢献します。

▶詳しくは
P.9

「アフターフォロー」で 保険を変えます

更新型のススメ

保険の選び方は「保険との付き合い方」を決めることであると私たちは考えます。

▶詳しくは
P.11

お客さまのおかげで、平成26年度上半期も 高い健全性・収益性を維持・確保することができました。

■ 基礎利益

前年同期比**4.6%の増益**
となりました。

2,303 億円

▶詳しくは
P.5

■ ソルベンシー・マージン比率

基準の**200%を大きく**
上回る支払余力を確保
しています。

1,003.6%

▶詳しくは
P.6

■ 実質純資産額

前年度末差**8,847億円**
増と、財務の健全性を
維持しています。

7兆3,227 億円

▶詳しくは
P.6

格付会社から、高い評価を得ています。

「格付」とは、会社の収益力・財務状況などを、さまざまな角度から総合的に評価し、わかりやすい記号で表わしたものです。(平成26年11月1日時点)

[格付]

格付投資情報センター
(R&I)
AA-
保険金支払能力

日本格付研究所
(JCR)
A+
保険金支払能力格付

スタンダード&プアーズ
(S&P)
A
保険財務力格付け

*「保険金支払能力」は、保険会社の保険債務が約定どおりに履行される確実性についての意見です。「保険財務力格付け」は、保険契約の諸条件に従って支払いを行なう能力に関して保険会社の財務内容を評価した意見です。*上記の格付は、当社が依頼して取得したものです。*記載の格付会社は、金融庁の登録を受けた信用格付業者です。*格付は、個別の保険契約の加入・解約・継続を推奨するものではありません。*格付は、上記時点での格付会社の意見であり、将来的に変更・保留・撤回されることがあります。